

Ben jij een commercieel talent dat energie krijgt van grote contracten? Zie jij kansen die anderen over het hoofd zien, en switch je moeiteloos tussen strategisch relatiebeheer en operationele zaken?

Bij **Koninklijke Van Twist** zoeken we een **Accountmanager specifiek voor Datacenters** voor de regio Benelux. In deze rol ben je verantwoordelijk voor het binnenhalen en beheren van grote contracten bij absolute topspelers in de Datacenter markt. Praten over complexe contracten schrikt jou niet af; sterker nog, het motiveert je om de beste deal te sluiten.

### **Wat ga je doen?**

Je bent hét aanspreekpunt voor jouw klanten gedurende het volledige traject, vaak met een lange doorlooptijd. Dat betekent dat relatiebeheer en vertrouwen opbouwen essentieel zijn. Je begrijpt de klantbehoefte, adviseert op zowel technisch als commercieel vlak en vertaalt dit naar passende, toekomstbestendige oplossingen. Je weet complexe uitvragen te doorgronden en om te zetten naar sterke aanbiedingen die aansluiten bij zowel de technische eisen als de commerciële doelstellingen.

- Je pleegt proactief acquisitie en breidt ons netwerk binnen de datacentersector in de Benelux verder uit;
- Je bent de vaste gesprekspartner voor grote, internationale klanten en adviseert hen op managementniveau;
- Je bent verantwoordelijk voor het hele proces, van de eerste commerciële kans tot het nauwkeurig opstellen en uitonderhandelen van complexe, hoogwaardige contracten; en je bemoeit je ook met de uitvoering van hetgeen je bent overeengekomen (wij “gooien niets over de schutting”!)
- Je staat altijd 'aan'. Je signaleert marktontwikkelingen en vertaalt deze direct naar commercieel succes.

### **Wie zoeken wij?**

- Je bent resultaatgericht, hebt lef en bent niet bang om aan tafel te zitten met beslissers die praten over grote budgetten;
- Ervaring in een technische sector is een pre, maar een sterke hobbymatige interesse in techniek (bijvoorbeeld sleutelen, elektronica of IT) is ook meer dan welkom;
- Je beheerst de kunst van het onderhandelen en kunt complexe deals helder op papier zetten;
- Je bent bereid om klanten te bezoeken;
- Je beschikt over HBO+ werk- en denkniveau, bij voorkeur heb je een commerciële opleiding afgerond;
- Je bent in het bezit van een rijbewijs B.

### Wat bieden wij?

- Een bruto maandsalaris tussen de **€ 4.000,-** en **€ 5.000,-** op basis van jouw ervaring en expertise;
- Auto van de zaak, die ook privé gebruikt mag worden
- Laptop en telefoon van de zaak;
- Je krijgt een buddy die jou begeleidt in de eerste weken, zodat je je snel thuis voelt binnen ons bedrijf;
- We bieden uitstekende arbeidsvoorwaarden, waaronder 25 vakantiedagen, 13 Adv-dagen (volgens cao Metaalbewerkingsbedrijf) en een winstuitkering;
- Een fulltime functie (maandag t/m vrijdag) met de mogelijkheid tot **hybride werken**; thuis, en/ of vanuit een van onze vestigingen in Dordrecht, Winkel (NH), of Aartselaar (BE).
- Een uitdagende rol met veel verantwoordelijkheid binnen een gerespecteerde, stabiele organisatie met een rijke historie;
- Ruimte voor persoonlijke ontwikkeling en het meebouwen aan de toekomst van de energietransitie en noodstroomvoorzieningen binnen de datacenterwereld;

Bij Koninklijke van Twist (KVT) kom je terecht in een hecht en gezellig familiebedrijf. Naast de uitdagende functie bieden we een werkomgeving waarin inhoudelijk werk en plezier hand in hand gaan. Bij KVT worden regelmatig leuke activiteiten georganiseerd, zoals borrels en personeelsuitjes.

### Van Twist Groep

De Van Twist Groep bestaat uit een viertal gespecialiseerde bedrijven op het gebied van noodstroom en verbrandingsmotoren. Koninklijke Van Twist uit Dordrecht, Noordhollandse Motoren Revisie uit Winkel, Hunter & Van Twist uit Aartselaar (België) en KVT Germany uit Bickenbach (Duitsland).